



## Der Kunde

Schwäbisch Hall ist die größte und kundenstärkste Bausparkasse in Deutschland. 6,6 Millionen Kundinnen und Kunden bauen auf und mit der Bausparkasse Schwäbisch Hall. Mehr als jeder vierte neue Bausparvertrag wird beim Marktführer abgeschlossen - 2007 waren das 872.000 Verträge mit einer Bausparsumme von über 27,4 Milliarden EUR (vorgelegtes Neugeschäft). Als Marktführer begleitet Schwäbisch Hall seine Kundinnen und Kunden zuverlässig auf dem Weg in die eigenen vier Wände.



## End to End Travelmanagement mit cytric und SAP

Bei der Bausparkasse Schwäbisch Hall wurde der gesamte Dienstreiseprozess durch den cytric Companion for SAP in jeder Hinsicht optimiert. Die konsequente Anbindung von SAP HCM und SAP T&E ermöglichte eine Systemlandschaft ohne Medienbrüche. .

### Herausforderung

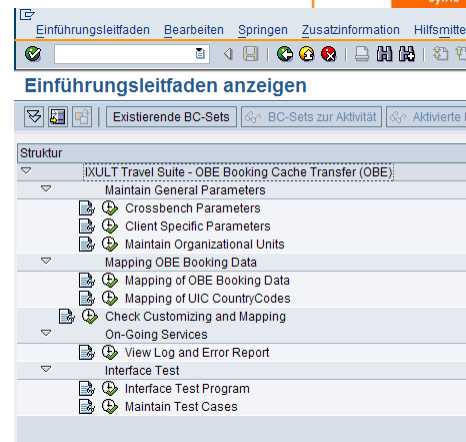
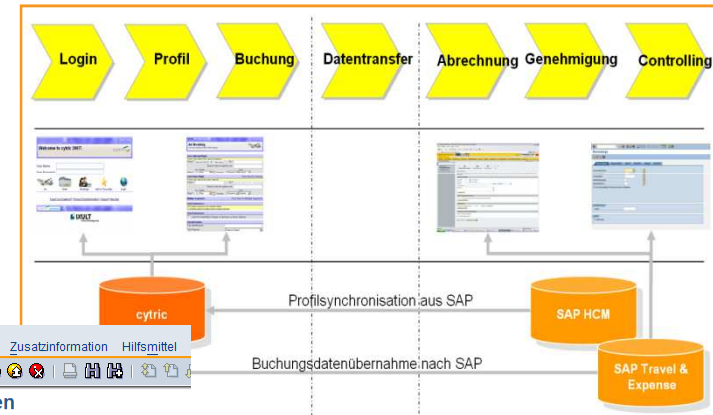
Alle relevanten SAP HCM Mitarbeiterinformationen sollten mit cytric synchronisiert werden. Alle Buchungen in cytric – sowohl Online als auch Offline – sollten ins SAP System zu Auswertungszwecken und als Reisekostenabrechnungsvorschlag überführt werden.

### Lösung und Resultate

Zusammen mit der Bausparkasse Schwäbisch Hall konnte IXULT die HCM Schnittstelle und die EXPENSE Schnittstelle auf ein neues Performancelevel heben. Die Travel Policy Gruppe wird dynamisch aus SAP in cytric gesetzt – ein Novum in der Branche.

Alle Buchungen, ob Online oder Offline, werden in die SAP Reisekostenabrechnung und die SAP Reiseplanung überführt. Auf diese Weise sieht eine cytric Buchung wie eine SAP Buchung aus.

Durch das neue, innovative Customizing kann nun der Kunde entscheiden, ob aus cytric Buchungen Reiseanträge, Reiseabrechnungen oder Reisepläne bzw. eine Kombination angelegt werden.



End to End Travelmanagement mit IXULT Schnittstellen

Professionelle Customizing Einstellungen ermöglichen das Mitwachsen der Schnittstelle bei Unternehmensveränderungen.